Огромное количество крупнейших компаний мира созданы благодаря финансированию частными инвесторами. Они инвестируют в разнообразные бизнесы и находятся среди самых богатых и уважаемых людей планеты. Таких частных инвесторов принято называть "бизнес ангелами" или "неформальными инвесторами".

Обычно они не афишируют свою деятельность, поэтому об объеме рынка частных инвестиций в странах СНГ известно немного. Существенное отличие бизнес ангелов от венчурных компаний заключается в том, что частные инвесторы инвестируют собственные средства, в то время как компании управляют чужими активами. Объектом инвестирования являются рискованные проекты на начальных стадиях развития с высоким потенциалом роста, которые часто не имеют достаточного обеспечения.

Основным критерием предоставления финансирования является уверенность бизнес ангела в том, что предприниматель способен реализовать проект.

Как правило, такой инвестор не извлекает полученную прибыль немедленно, а реинвестирует ее с целью максимального увеличения стоимости компании с последующей продажей своей доли.

Выгоды сотрудничества с бизнес ангелами

- Опыт управления бизнесом, чего часто недостает начинающим предпринимателям.
- Хорошие связи в деловых кругах. Знания и опыт инвесторов играют важную роль в общем успехе бизнеса и являются даже более весомыми, чем финансирование, которое они предоставляют.
- Способность и желание идти на риск. В то время как банкиры предпочитают кредитовать действующие и успешные бизнесы, получить финансирование на

реализацию новой идеи крайне сложно.

Используя венчурный механизм инвестирования, бизнес ангелы предоставляют финансирование на длительный срок без залога и поручительства. В конечном счете, предприниматель получает необходимые средства для реализации проекта, а бизнес ангел - долю в этом проекте.

- Менее формальный и бюрократический подход к инвестиционному процессу. Финансовые решения принимаются более гибко.
- Возможность предоставления дополнительных кредитных гарантий. Если для Вашего бизнеса возникнет необходимость дополнительного привлечения денежных средств со стороны, бизнес ангелы могут предоставить дополнительные кредитные гарантии для банка, которые при отсутствии альтернативного залога, также играют решающую роль при принятии решения о предоставлении банковского кредита.

Для привлечения инвестора к Вашему проекту необходимы:

- Качественный бизнес план, содержащий резюме проекта. Его Вы легко можете подготовить с помощью программного продукта Plan Business Intelligent.
- Информация о потенциальных инвесторах, ссылки на которых также содержит программа Plan Business Intelligent
- Решительность и готовность доказать свою способность реализовать проект с обеспечением высокой финансовой отдачи для инвестора.

На постсоветском пространстве, как и во всем мире, существуют объединения бизнес ангелов в виде союзов и ассоциаций. Это способствует снижению рисков при инвестировании, а также привлечению большего количества проектов, которые

нуждаются в финансировании. Проводятся регулярные презентации, на которых предпринимателям дается возможность представить свои проекты и провести переговоры о финансировании.

Если у вас есть достойная идея для бизнеса, привлечь бизнес ангела не так уж сложно!!!

Пишите бизнес план, презентуйте проект и приумножайте Ваш капитал!!!