

Каждый день мы читаем финансовую прессу, заходим в Интернет и видим одни и те же заголовки на протяжении полугода. Складывается такое ощущение, что на финансовых рынках царит мрак и забвение...

Так уж случилось, что финансовый рынок и экономика сжались. Многие источники финансирования уже покинули рынок, а те которые остались - значительно уменьшили поток кредитования. То там, то здесь слышен пессимистический ропот брокеров, в том числе и лизинговых.

Действительно ли 2009 год – это тот год для лизинговых брокеров, который заставит их начать искать другие способы зарабатывать деньги, или этот год несет в себе скрытую возможность, которая позволит брокерам выйти на новый уровень работы и серьезно заявить о себе как о важном сегменте рынка лизинга?

Вопрос:

- Если фирмы будут приобретать в 2009 году меньше основных средств чем в 2008 году, то это очень негативно повлияет на возможность лизингового брокера "выполнять планы" и продолжать преуспевать?

Ответ:

да/нет (нужное подчеркнуть)

Маленькая Рыба, Большой Водоем

Давайте смотреть на числа. Согласно Федеральной службе государственной статистики за 2008 г. полные инвестиции в основные средства составили более 8 трлн.

606 млрд. рублей. По курсу доллара на конец 2008 г. это \$260 млрд.

Согласно прогнозу министерства экономического развития в 2009 году в России снижение инвестиций в основной капитал составит 1,7%.

Как видно, слегка обмельчавший водоем остается по-прежнему большим, т.к. даже хороший лизинговый брокер, который может заявить, что имеет \$20 миллионов в ежегодном обороте, представляет собой долю в тысячные процента. Большинство же лизинговых брокеров и того меньше.

Другими словами, мы - действительно маленькая рыба в по-настоящему большом водоеме. Если на пересечении арендующего и финансирующего рынка объемы финансовых потоков сократятся еще на больший процент, то все еще остается огромный торговый оборот, который, при нынешнем уровне развития лизингового брокерства в России, может удовлетворить потребности любого брокера.

Меньше Рыбы

Финансовый мор внезапно оставил нас с гораздо меньшим количеством рыбы во все в том же большом водоеме. Банки, лизинговые компании, инвестиционные компании и страховые компании падали этой осенью и зимой быстрее чем листья на деревьях.

К примеру, если только одна из крупных финансовых организаций, решает, что она должна уменьшить объемы выделяемого финансирования на 15% в 2009 г, можно только вообразить, сколько новых клиентов, ищущих финансирование, откроется для лизингового брокера. В конечном счете, это дело каждого, как позволить сжатию Российской экономики во время кризиса затронуть его бизнес в 2009 году.

Несомненно одно, лизинговому брокеру станет тяжелее и придется гораздо больше работать, но награда может превзойти даже самые оптимистические ожидания. Когда одни выходят с рынка, другим предоставляется возможность "подобрать" клиентов и партнеров их бывших конкурентов.

Когда экономика пойдет на подъем, а это без сомнений произойдет, кредитный поток увеличится, мы увидим, что те из брокеров которые действовали энергично во время спада, активно привлекая новых партнеров и клиентов, будут гораздо крепче стоять на ногах, даже крепче чем они стояли перед этим финансовым кризисом.