

Каждый, заглянувший в мир форекса или биржевой электронной торговли, знакомится с данной статистикой в первую очередь - из всех пришедших в этот финансовый мир, менее 5% становится успешными Трейдерами. Но если еще пару лет назад эта статистика была единственным, что могло отпугнуть проявивших интерес к индустрии электронных торгов, то сегодня в интернете можно найти целые сайты, где несостоявшиеся “трейдеры” не просто жалуется: что у них не получилось, что они потеряли свои деньги - на этих сайтах собираются неудачники, которые ругают форекс на чем свет стоит – это индустрия обмана, это лохотрон и т.д.

Нет, я согласен и даже приветствую, когда ругают: тот или иной дилерский центр; брокера; очередной торговый советник, который в интернете продавался за 1000\$.... Но согласен, если только делается это заслуженно и обоснованно.

То, что в индустрии электронных торгов имеет место много обмана – это правда! И с этим ничего не поделаешь – чем больше спрос, тем в нашей стране не только дороже, но и больше обмана. В стране, где нет качественных правовых и административных законов, где в больших масштабах продается “паленая” водка и разбавляют водой бензин на автозаправках...

Поэтому, не нужно удивляться, что в индустрии, где крутятся большие деньги присутствует и достаточно много обмана. И единственный выход для начинающего Трейдера сейчас – это учиться, прежде всего, определять, где может быть обман, а где его нет.

И на это придется потратить не только немало времени, но еще и денег. К сожалению, в современных условиях интернет представляет собой большую “помойку”. В нем есть крупницы золота (и даже самородки), но их нужно суметь найти среди кучи мусора или чего еще похуже.

Своей статьей я не пытаюсь встать на защиту индустрии электронных торгов в том качестве, в котором она существует сейчас. Просто хочу внести немного справедливости и ясности.

Мы все с вами прекрасно знаем, что во все времена были богатые (успешные) люди и были неудачники. Чем они отличаются между собой?

Успешный человек готов и прилагает необходимые усилия в достижении желаемого, и потом умеет наслаждаться заслуженными благами. Успешный человек является самодостаточной личностью. А неудачнику лень или не хватает силы воли прилагать много усилий, поэтому рано или поздно он обращает свой взор на окружающий мир, ругая его и постоянно ища для себя оправдания.

Лично я, имея высшее образование и даже ученую степень, до сих пор не могу похвастаться знанием какого-либо иностранного языка. Для этого можно найти много оправданий: у меня нет способностей, не было хороших учителей и т.д.

Но на самом деле причина только одна – я до сих пор не приложил достаточно усилий! Видимо, не было острой необходимости (хотя это тоже всего лишь оправдание).

Все мы с вами ходили в школу, но: кто-то закончил 9 классов, кто-то 11; кто-то после школы поступил в институт, а кто-то не захотел больше учиться - продолжать можно до бесконечности. Так и на форексе... Конечно удручает статистика – 5% и 95%.

А если мы возьмем соотношение тех же богатых и бедных, успешных и неудачников? Как думаете, это соотношение будет сильно отличаться?

Но, хватит заниматься воспитанием тех, кто не способен признаться самому себе в собственной несостоятельности и лени. Давайте, вернемся к ответу на вопрос, который был задан в самом начале: “Почему статистика столь печальна?”.

Для того чтобы это понять и выявить настоящую причину, нам нужно ответить на другой очень важный вопрос: “Что нужно сделать, чтобы стать успешным Трейдером?”. Ответ банален: “Нужно этому научиться!”.

Не будем уже больше возвращаться к тому, что в течение этого процесса новичок может встретить много обмана, а, давайте, лучше попробуем проследить то, как происходит этот процесс обучения:

Этап 1-й. На этом этапе будущий Треjder знакомится с индустрией электронной торговли.

Либо это объявление (реклама) в газете о трудоустройстве, которая приводит новичка на так называемое “собеседование” в один из дилерских центров. Либо он узнает от кого-то из знакомых, делает поиск в интернете по слову “forex” и, на этот запрос в первых списках появляются все те же брокерские и диллинговые фирмы.

Обе эти дороги приводят новичка на 1-но – 2-х недельные курсы (по 2-3 часа в день), которые проводит практически любой дилерский центр – кто-то это делает за деньги, но можно найти и бесплатные. Остается только выбрать к кому пойти. Некоторые фирмы сейчас проводят подобные курсы уже и дистанционно через интернет, так что из дома даже выходить необязательно.

Данный этап для будущих Трейдеров я считаю обязательным. Но нужно понимать, что эти курсы дают только общее представление об индустрии электронных торгов.

Хотя уже и на этом этапе (благодаря преподавателям, которые вместо того чтобы самим торговать, почему-то целыми днями обучают других) находятся те, кто после этих курсов уже принимает решение открыть реальный счет (чем это заканчивается, думаю, объяснять не надо...). Сколько лет вы ходили в школу?

Сколько лет учились в институте? А тут пришли и решили что сможете за 2 недели научиться зарабатывать миллионы?

2-й этап наступает, когда новичок понимает, что этих 1-но – 2-х недельных курсов недостаточно. Начинается поиск дополнительной учебной литературы, и опять делается поиск в интернете – “книги про форекс”.

Слава богу, бесплатной литературы на эту тему сейчас немало (а я помню еще время, когда книгу Билла Вильямса “Торговый Хаос” можно было найти только за деньги). На этом этапе новичок уже более осознанно пытается пополнить свои знания, полученные ранее на курсах. Он читает книги и пытается применять содержащиеся в них знания.

Этот этап для новичка также обязателен и тоже очень важен (на форексе нет ненужных знаний). Но вся правда в том, что и этих знаний тоже оказывается недостаточно. Потратив много времени на чтение литературы, новичок понимает, что форекс несколько больше, чем все эти знания.

Наступает **3-й этап**. Это происходит, когда новичок в конце-концов признается самому себе, что собственных мозгов недостаточно и приходит к выводу, что нужен чужой опыт. Так начинается поиск готовых систем и стратегий.

И здесь сначала новичок опять скачивает то, что находится в бесплатном доступе. Когда этого оказывается снова недостаточно, но, все еще имея надежду на то, что скоро он сможет зарабатывать большие деньги, он начинает тратить свое время на поиски “готовых” систем, стратегий и советников, которые продаются уже за деньги.

Вот на этом этапе новичок и начинает сталкиваться с обманом. И именно этот этап становится последним для большинства, из которых в итоге и формируется статистика в 95% несостоявшихся Трейдеров.

Чтобы окончательно понять то, то я хочу сказать своей статьей, поделюсь здесь еще кое-какими своими наблюдениями:

1. Запуская проект “Треjder-Самоучка”, созданный для тех, кто желает профессионально освоить торговлю на рынке forex и, начав в интернете рекламную компанию своего сайта www.t-s-forex.ru, я столкнулся с тем, что большинство каталогов посвященных форекс даже не содержат такую категорию как “обучение”. В лучшем случае – “книги”, “литература”.

А если такие категории и есть – попробуйте сами узнать, сколько осуществляется в течение дня переходов по ссылкам, расположенным в них. Сразу скажу – статистика практически нулевая!

2. Регистрируя сайт www.t-s-forex.ru в поисковиках, оформляя контекстную рекламу и подбирая для этого ключевые выражения я обнаружил, что такие выражения, как : “действующий трейдер”, “индивидуальное обучение работе на фореке”, “научу зарабатывать на фореке”, “продвинутые курсы для трейдеров” – имеют пометку “мало запросов”. Понятно, что найти действующего Трейдера, который будет обучать на “живом” рынке или найти качественные трейдерские курсы не так то просто, но вся правда в том, что и сами пользователи интернета не пытаются их искать и практически не делают такие запросы.

Если мы не ищем, не хотим учиться, не хотим прикладывать собственных усилий и терпения – тогда: “О чем можно говорить?!”.

В качестве заключения к данной статье, я (не просто, как действующий Трейдер, но и Трейдер, проводящий обучение) хочу обратиться к тем, кто, не смотря на все трудности, еще не сдался и все еще хочет научиться профессионально зарабатывать в индустрии электронной торговли:

1. Успех Трейдера находится не внутри 3-го этапа. Он находится значительно дальше. Если вы не смогли найти в себе усилий и пойти дальше, то это только ваша проблема и не нужно винить других.

2. Среди всей информации, что вы найдете нет ненужной. Но у вас ничего не получится, если вы тупо будете пытаться использовать чужой опыт.

Чужой опыт будет ценен, если только вы сможете пропустить его через себя, когда сможете для себя четко ответить: “Почему это можно использовать, а это нет...?”. Такие ваши слова, как: “я не знаю” или “я не могу понять” – не прибавляют вам опыта, а прячут его от вас. Эти высказывания являются не чем иным, как отражением вашей интеллектуальной лени.

3. Зарабатывать на forex можно, но этому нужно научиться. Не тратьте время на поиски того, кто решит ваши проблемы за вас – возьмите ответственность за свое будущее на себя, наберитесь терпения и **ВПЕРЕД!**....

В чем и желаю вам успехов!

Автор статьи: Трейдер-Самоучка, сайт: <http://www.t-s-forex.ru/>