Было написано множество книг на тему рыночного успеха. Однако, неясно, как опытные трейдеры добиваются своего результата. Несколько объяснительных моделей неявно прослеживаются в этих публикациях:

1) психологическая модель – рыночный успех, согласно этой модели, зависит от самообладания и психологического состояния трейдера. Успешные трейдеры не обязательно обладают лучшими методами торговли или какими-нибудь секретами, но применяют обычную методику более последовательно, с меньшим эмоциональным вмешательством, и поэтому с лучшим управлением риска. Развитие торгового успеха является функцией развития в рамках этой модели.

2) научная модель - согласно этой модели, успешные трейдеры получаются в первую очередь в результате постоянного и глубокого исследования. Рынки показывают схемы причинно-следственных взаимозависимостей, которые через какое-то время изменяются.

Роль исследования, в связи с этим, состоит в том, чтобы раскрыть эти схемы и торговать в соответствие с ними. Такая модель, в некотором смысле, является противоположностью психологической модели. Эта модель предполагает, что, как только вы обнаруживаете какую-либо неэффективность на рынке, то она может быть включена в механические системы, которые устраняют любые, проблемные для человека, элементы из процесса торговли.

3) модель, связанная с понимание скрытых формаций - данная модель подчеркивает, что успех на рынке зависит от понимания рынка. На рынке существуют определенные графические и прочие формации, которые не изменяется с течением времени, но также они не обязательно заметны с первого взгляда.

Роль профессионального трейдера заключается в правильном расшифровывании и

применении этих универсальных формаций. Это не столько связано с функцией исследования, сколько с опытом. Такие подходы к торговле как графические формации, волны Эллиотта или Рыночный профиль не являются систематическими подходами к торговле, а вместо этого полагаются на навыки трейдера по интерпретации таких рыночных формаций.

4) модель исполнения - в этой модели торговля рассматривается как деятельность, связанная с определенным исполнением, подобно легкой атлетике. Успешная торговля может быть разложена на составляющие навыки и способности, которые могут быть отработаны и улучшены благодаря интенсивной тренировке и практическому применению. Результат будет в меньшей степени связан с какими-либо исследованиями или способностью интерпретировать графические формации, а в основном со способностью быстрого выполнения, другими словами от перцепционных и моторных навыков.

Без сомнения каждая из этих моделей обладает определенными элементами истины, и весьма возможно, что все эти модели представляют часть того, что ассоциируется с понятием достижения успеха на рынке, мало чем отличаясь от описаний слона, данных слепыми мужчинами в известной притче (когда им давали потрогать разные части слона). Первая и четвертая модели концентрируются на качествах трейдера, в то время как вторая и третья модели больше связаны с основными качествами рынка.

В некотором смысле, эти модели подобны линзам, которые носят трейдеры, формируя их отношение к рынку в зависимости от того, как они рассматривают мир и, располагая по приоритетам то, над чем они работают. Они отражают глубокие структуры убеждений о природе мира: является ли действительность фиксированной, что способствует тому, чтобы ее можно были охватить универсальными формациями или же она является изменчивой, способствуя тому, чтобы ее можно было охватить через постоянно продолжающиеся исследования; является ли знание явным, т.е. получено через психологическое отражение или неявно - отражено в выполнении.

Поскольку эти модели рыночного успеха исходят из нашего фундаментального представления о мире, я подозреваю, что они гораздо меньше поддаются модификации, чем это обычно представляется. Исследователь будет чувствовать себя не в своей

тарелке с теорией Волн Эллиотта не из-за объективного свидетельства, который исследователь считает недостатком, а приверженец волн Эллиотта наоборот многозначащим, а потому что само понятие фиксированной, неизменной реальности не согласуется с его видением, которое подчеркивает динамические взаимосвязи. Трейдеру, который рассматривает торговлю в категориях правильного исполнения, сама идея, что успех зависит от психологического состояния, просто не воспринимается - разве можно стать хорошим хирургом через внутреннее саморазвитие?

Возможно, успешный трейдер отличается от неудачливого не из-за превосходства одной модели над другой, а потому, что он нашел модель для своего профессионального развития, которая согласуется с его внутренней индивидуальностью, кругозором и жизненным опытом. Неудачливый трейдер может испытывать недостаток в последовательности какой-либо модели в целом - импульсивно переходя от работы над собой к работе над рынком, от исследований рыночных изменений к интерпретации универсальных рыночных формаций. Или неудачливые трейдеры могут следовать моделям, которые находятся в противоречии с их внутренними индивидуальными чертами и жизненным опытом, как в случае с интуитивным человеком, который пытается связывать свою торговлю с механическими схемами.

В этом смысле, модели подобны религиям - может быть множество путей к духовному росту, но необходимо найти свой путь, который соответствует вам. Нельзя быть набожным христианином в один день, практиковать Дзэн-буддизм на следующий, и быть ортодоксальным иудеем на следующий. Прежде, чем задавать различные вопросы относительно возможностей на рынке или того, какая подготовка необходима, чтобы торговать, исходя из этой возможности, вы можете начать отшлифовывать свой собственный взгляд и формулировать план, который будет содействовать вашему успеху.