

Не оценимую роль в интересной профитной жизни трейдера выполняет правильный отбор партнёра, или, иначе говоря, дилингового центра, у которого будет открыт торховый счёт, и через который будут проводиться торговые сделки. "Голубая" мечта каждого торгующего – сотрудничать с ДЦ без заморочек. Только, как многократно показывает жизненная практика, это попросту сказка.

Неизменно приходится закрывать глаза на мелкие пункты. На обширной территории нашей с вами необъятной России и дальнего зарубежья очень многие банки и финансовые холдинги, предлагают услуги интернет-торговли. Как трейдеру не ошибиться в этом ассортименте предложений?

На какие показатели обращать внимание, при отборе банка, чтобы не оказаться обманутым? Известность и профессиональная репутация. Надежным общепринято считать банк с изрядно длительной биографией предоставления услуг на финансовом рынке.

Разумеется сам по себе продолжительный срок не гарантия, есть случаи крушений банков которые осуществляли деятельность довольно длительное время. Но согласитесь, риск подарить свои заработанные в фирме-одногодке довольно высок, чем у старожила, ведущих свой бизнес не один год.

Долгая история работы предполагает, что у компании достаточно квалифицированный персонал, испытанные и верные компаньёны, солидная база потребителей, финансовые возможности и т.д. Согласитесь, ведь у компании с историей есть видимые плюсы перед новичками.

Закономерно следующий момент лицензирование и контроль со стороны контролирующих органов. К сожалению, реалии современной ситуации таковы, что существование оной бумаги и контроль определенными организациями, государственными или общественными, не есть неприкосновенность вашего депозита.

Но лицензия и регулируемость достаточно принципиальный аргумент при подборе

партнёра. Необходимо уделить внимание присутствию на сайте брокера полных почтовых и банковских реквизитов.

Профессиональную популярность выбираемого партнёра смотрим на блогах, рейтингах брокеров, конференциях. Также очень обязательно выслушать соображения более опытных товарищей.

Ясно в глобальной сети много заказных отзывов и рейтингов, но если брокер с регулярным постоянством выходит влидеры по недобросовестности из форума в форум, то это повод призадуматься о резоне работы с такой фирмой. Предполагаю излишне объяснять, что работать с ним лучше не начинать.

Самым тщательным образом прочитываем все документы, которые придется будет подписать. Особое внимание уделяем условиям торговли. Очень часто отдельными брокерами вводятся отдельные ограничения по торговле.

Самые известные это пункты об обязательном количестве позиций за определенный промежуток времени. Или это может быть пункт регламентирующий длительность торговой сделки до её закрытия.

Если фирма иностранная и предоставляет бумаги только на английском языке, то не пожадничайте и воспользуйтесь услугами профессиональных переводчиков. Внимательно отнеситесь к заключению договора. Условия торговли не мало важны.

К правилам торговли можно отнести: точные котировки и конкурентные спрэды, торговля с гарантированным исполнением отложенных ордеров, современная торговая платформа, широкий инструментарий, начисление % на остаток свободных средств. Начинающие трейдеры при подборе брокера в первую очередь обращают взгляд на величину спреда.

А дилинговые центры этим пользуются и привлекают трейдеров рекламой, что «только у нас пункт по основным парам самый маленький». Я думаю солидный и устойчивый

брокер вряд ли будет дэмпинговать в этом вопросе. Ведь спрэд является основным доходом брокера.

Конечно, что широкий набор инструментария, который доступен для торговли трейдерам компании, играет не последнюю роль. Проверить все эти моменты необходимо на торговом терминале компании открыв демо-счёт. Думаю присутствие частых реквотов, проскальзываний, обрывов связи и тому подобных моментов либо их отсутствие поможет вам определиться с выбором.