

Доброго времени суток уважаемый читатель.

Мы продолжаем с Вами определяться, что такое Форекс и зачем он нужен. Что такое Форекс, Вы знаете. Если нет - Вам надо посмотреть предыдущую рассылку. Вкратце вспомним, что Форекс - это большой международный валютный рынок(обменный пункт), в котором деньги меняют все, кому не лень. Если захотите, то и Вы будете их там менять.

Ну, а теперь поговорим вот о чем:

1. зачем Вам это надо?
2. сколько Вы будете зарабатывать в месяц?
3. А не обман ли это?

Начнем с первого пункта. Стоп! А может быть с последнего?! Давайте с последнего.

Не обман ли это?

Давайте посмотрим, как мы попадаем на рынок Форекс. А попадаем мы через Дилинговые центры.

А что такое Дилинговый центр. Не будем долго рассуждать на эту тему, а посмотрим в **Википедии**

И вот что мы получаем:

Дилинговый центр — небанковская организация, обеспечивающая возможность клиентам с небольшими суммами на условиях **маржинальной торговли** заключать

спекулятивные сделки на **международном валютном рынке (Forex)**

, а также на рынках CFD (контракты на разницу).

Основные характеристики дилингового центра:

- Дилинговым центром выступает частная компания, которая имеет признаки юридического лица (статус, наименование, лицензии и разрешения, расчетный счет).
- Данная компания должна пройти лицензирование, чтобы получить доступ на валютный рынок.
- Задача дилингового центра, как и любого коммерческого предприятия, — получение прибыли для своих владельцев и учредителей. Это не благотворительная организация.
- Главная услуга, которую предоставляет дилинговый центр — это обеспечение доступа на рынок Форекс для частных лиц с небольшим торговым капиталом.
- Условия работы с дилинговым центром всегда подразумевают возможность

использования кредитного плеча.

- Сделки, выполняемые через дилинговый центр, носят исключительно спекулятивный характер. Здесь нельзя приобрести валюту для частных целей, а только для ее последующей продажи.

Дилинговые центры проводят операции с клиентами от своего имени и за свой счет. В этом они схожи с дилерами фондового рынка.

Дилинговые центры получают котировки из информационных систем (Reuters, Tenfore, Bloomberg и др.), обычно используется несколько источников котировок для формирования консолидированного потока. На основании котировок из информационных систем, формируются собственные котировки и транслируют их своим клиентам.

Получается, что международная котировка может быть единой, но в каждом дилинговом центре есть свои правила котирования валют. Тем не менее, хорошие дилеры стараются не допускать серьезных отклонений в курсах.

В отличие от коммерческих банков, они не передают свои котировки в глобальные информационные системы.

Торговля через дилинговые центры, как правило, ведется с использованием Интернета в качестве системы связи. Непосредственные действия производятся с помощью специализированного программного обеспечения (MetaTrader 4, Dealing Desk, Rumus, iTrader, Trade Desk) или по телефону.

Схема работы дилингового центра:

- Дилинговый центр подключен к межбанковской валютной бирже. Там он получает котировки, изменяет их и передает в терминалы своих клиентов.
- Клиенты заключают сделки независимо друг от друга. Здесь спекулянт волен сам принимать решения и нести за них ответственность.
- Дилер формирует из этих сделок группы с определенной направленностью (по валютам и приказам) и выходит с ними на рынок Форекс. Получается укрупненная торговля с привлечением кредита.
- В случае, если сделки оказались убыточными, то их автоматически закрывают, и конкретный трейдер (инициатор сделки) несет убыток. Если же получена прибыль, депозит трейдера увеличивается на ее величину.
- Для заключения сделок дилинговый центр использует кредиты в международных банках (отсюда возникает своп).

Юридическая сторона работы дилинговых центров в Российской Федерации на данный момент не урегулирована. Их деятельность представляет собой среднее между конверсионными операциями (которые могут совершать только коммерческие банки) и букмекерской деятельностью.

Зачастую зарегистрированные в России или на Украине дилинговые центры из-за особенностей валютного и налогового законодательства не имеют юридического права на предоставление финансовых услуг. Поэтому они действуют на основании лицензии на букмекерскую деятельность.

Кроме того, многие компании имеют зарубежную регистрацию. Клиенту предлагается подписать договор, оформленный в соответствии с законодательством какой-либо офшорной зоны или далекой зарубежной страны.

Наиболее популярными являются Республика Сейшельские острова, Британские Виргинские острова, Республика Кипр. В большинстве случаев договор даже подписывать не надо — он составляется в форме публичной оферты.

Зачастую отсутствуют зарегистрированные официально местные представительства. Клиент такой компании обычно не имеет реальной возможности как-либо оспорить действия дилингового центра и получить юридическую защиту в конфликтных ситуациях.

При выборе дилингового центра следует учитывать основные критерии:

- репутацию компании, ее срок пребывания на рынке;
 - условия торговли (спред, комиссии, своп, валютные пары);
 - предоставляемый торговый терминал;
 - комфорт перевода средств (как можно легко ввести или снять заработанные деньги).
- Прочитали? А теперь давайте посмотрим, что дает нам эта информация. Во-первых, из прочитанного видно, что возможность обмана присутствует.

В чем может заключаться обман?

Я так думаю, что большинство ДЦ, деньги трейдеров на рынок не выводят вообще. Они остаются у ДЦ, и в случае Вашего убытка ДЦ получает прибыль, а в случае удачной сделки Вы будите забирать у ДЦ деньги. Такие ДЦ делают все возможное, чтобы Вы не смогли заработать.

Начиная с подачи неправильных котировок и кончая тем, что часть Ваших сделок будут считаться не действительными. А если взять статистику, что 96% трейдеров теряют

свой депозит, то ту вообще без комментариев!

Мелкие пакости, в виде невозможности совершить сделку, когда направление движения валюты очевидна.

Ну, и конечно же, банальная не выплата кровнозаработанных. Вам не отдадут депозит и обратиться за помощью Вы не сможете (читайте выше почему).

Из всего сказанного следует, что надо серьезно подходить к выбору ДЦ. Как это сделать? На сайте размещен список ДЦ. В этом списке можно прочитать мнение других трейдеров об этом ДЦ, так и оставить свое.

Обсуждение идет на форуме сайта.
С этим вопросом разобрались.

Теперь вернемся к первому вопросу.

И так, зачем Вам это надо?

Деньги нужны всем. Это - аксиома. Разница лишь в том, что кому то надо больше, кому то меньше. Но они нужны. С этим определились.

Если Вам не хватает денег, или хватает, но вы хотите иметь больше, то Форекс - это реальный шанс их заработать. Что для этого надо? Как я уже говорил - в первую очередь желание учиться. Если у Вас это желание есть, то осталось за малым:

- **Доступ в интернет**
- **Выбрать ДЦ**
- **Установить программу для торговли и в путь....**

Но прошу заметить, торговать не на свои кровные, пока. ДЦ дает Вам возможность научиться торговать на учебном счете. Разница от настоящей торговли заключается в том, что у вас не настоящие деньги. Вот и все.

А все остальное без ограничений. Я думаю, с этим вопросом мы тоже разобрались.

Вопрос 2. Сколько Вы будите зарабатывать в месяц?

Первое время - ничего. И с этим Вы должны смириться сразу. Пока Вы не научитесь,

пока Вы не увеличите свой учебный депозит(счет) хотя бы в три-четыре раза - забудьте о реальном счете.

Если Вы не послушаетесь меня - Вы его ПОТЕРЯЕТЕ!!!

А теперь, допустим, Вы научились успешно торговать.

Тогда давайте подсчитаем, сколько Вы сможете зарабатывать.

Например: Вы открыли торговый счет 100\$.

Вы научились ежедневно зарабатывать 50 пунктов. Много это или мало, Вы увидите сейчас сами. Для понимания, пункт это минимальное изменение цены.

Например, если цена у валюты была 1.2543, а стала 1.2544, то говорят, что цена изменилась на один пункт, он же pips, он же пипс. Цена этого пункта зависит от размера вашего депозита. Чем больше депозит, то тем больше цена пункта.

Так вот, у вас на счету 100\$. Цена одного пункта будет равна 0,1\$ (я не буду Вам сейчас объяснять все тонкости маржинальной торговли т.к. это мы рассмотрим потом), следовательно, за день Вы заработали 5\$. Мало? Дальше больше...

За 20 дней (с учетом выходных) вы заработаете 100\$ Прибавляем их к Вашим 100\$ и получаем 200\$. Цена одного пункта соответственно стала 0,2\$

А теперь по месяцам:

2 месяц 400\$, цена пункта 0,4\$

3 месяц 800\$, цена пункта 0,8\$

4 месяц 1600\$, цена пункта 1,6\$

5 месяц 3600\$, цена пункта 3.6\$

6 месяц 7200\$, цена пункта 7.2\$

7 месяц 14 400\$, цена пункта 14.4\$

8 месяц 28 800\$, цена пункта 28.8\$

9 месяц 57 600\$, цена пункта 57.6\$

10 месяц 115 200\$, цена пункта 115.2\$

11 месяц 230 400\$, цена пункта 230.4\$

Впечатляет! Меня то же. Но это все в теории. На практике все по-другому. Причина? Вместе с заработками всегда присутствует и потери. Это, к сожалению неизбежно. И есть еще такое понятие, как управление капиталом (об это позже).

Я сомневаюсь, что Вы будите работать с такой большим кредитным плечом (об этом тоже позже), когда У Вас на счету будет сумма в 10 000\$.Но это все потом...

Сейчас главное думать масштабно и с перспективой. Ну,а как Вам перспектива?!

Здорово, да! Но не все так просто.

Дело в том, что многие бросают торговлю на форексе после ряда неудачных сделок и потере своих денег. Вот поэтому я Вам настоятельно рекомендую забыть на время о реальном счете, чтобы не травмировать свою психику и не разочароваться в торговле. Учитесь на учебном.

И когда Вы будете понимать, что происходит на рынке, когда Вы будите, уверены в себе, только тогда, слышите, только тогда переходите на реальный счет. Да, по времени это долго., хорошо хочется жить здесь и сейчас. Но наберитесь терпения.

Учитесь, и Вас ждет заслуженная награда виде финансовой свободы!
P.S. Да, чуть не забыл! Если Вы увидели в тексте незнакомый слова, такие как: **маржинальная торговля, спред, комиссии, своп, валютные пары, торговый терминал** - то пугаться не надо.

Мы с Вами о них узнаем немного позже.