

На международном межбанковском валютном рынке Форекс действуют следующие участники: банки, брокерские конторы (дома), дилерские центры, трейдеры. Каждый из участников занимает свою, отведенную ему нишу, и в совокупности они создают сам рынок.

Банки, торгуя друг с другом, выполняя заявки своих клиентов (в конечном итоге трейдеров), формируют спрос и предложение на ту или иную валюту. Брокеры и дилеры, являясь посредниками, осуществляют связь трейдеров с банками, обобщают и формируют заявки трейдеров.

Можно ли обойтись без таких посредников? Можно, но для этого трейдеру надо иметь возможность оперировать очень значительной суммой при торговле на Форексе (от 25 000 до 100 000 \$), причем, потеря этой суммы не должна вызвать у него большие финансовые затруднения.

Банки, продающие и покупающие валюту на десятки миллионов долларов в день, просто физически не смогут работать с тысячами мелких клиентов, да еще осуществлять аналитическое и техническое сопровождение их торговли. Поэтому трейдерам и приходится обращаться к посредникам.

Брокер – это посредник, работающий на рынке от вашего имени, именно вашу заявку он выводит на рынок. За обслуживание сделки брокер назначает комиссионный сбор.

Дилер – это посредник, работающий на рынке от своего имени, на рынок дилер выводит свою заявку, со своими, а не вашими, ценами. За обслуживание сделок дилер имеет право назначать свои цены и после завершения сделки забирать прибыль, полученную от разницы ваших и назначенных им цен.

Вы, наверное, уже почувствовали, что вытекает из таких начальных установок в обслуживании трейдера посредниками? Да, конечно, брокер больше заинтересован в успехе клиента в торговле, чем дилер. Чем больше успешных клиентов, тем выше доход брокера.

У дилера же получается так - чем больше трейдер проиграет на рынке, тем выше его доход, поэтому и практикуются «проскальзывания» и организация своих, нерыночных котировок и т.д. Правда, это как говорится, палка о двух концах, можно совсем остаться без клиентов. Но каждый день на Форекс приходят тысячи новеньких трейдеров, и можно их заманить к себе депозитом от 1\$ до 100\$ и торговым плечом от 1:100 и выше, отсюда такая навязчивая реклама по всему интернету и даже в метро. Это я про действия, так называемых, дилерских «кухонь».

Проблем с выбором посредника-брокера у трейдера обычно не возникает, главное иметь необходимую сумму для открытия счета. Большинство брокерских компании входят в структуру крупных, часто зарубежных банков, в основном, работают честно и дорожат своей репутацией.

Выбор посредника - брокера, работающего от зарубежного банка, лучший вариант сегодня на Форексе в России (желательно выбрать вариант открытия счета со страховкой). Однако на рынке Форекс брокеров не так много, они больше обслуживают фондовый рынок, да и суммы для открытия счета у них от 10 000 \$ до 25 000 \$(у российских брокеров от 2 000\$), плечо не более 1:10. При выборе брокера трейдеру надо учесть, что сейчас многие дилеры любят называться брокерами, а по сути своей торговли ими не являются, поэтому, изучив документацию брокера, не мешает поинтересоваться на форумах отзывами других трейдеров об этой компании.

Ведущий компанией-брокером в мире считается «Man Financial Group», действующая с 1783 года и контролирующая сейчас более 70 млрд. \$. Зайдите на ее сайт, даже не с целью поторговать, а просто воспользоваться отличной аналитикой или пообщаться на форуме.

А вот с выбором посредника-дилера трейдеру надо быть особенно внимательным и осторожным. Можно потерять все свои деньги, попав в сети, расставленные «кухнями», и фактически на настоящем рынке Форекс так ни разу и не сыграть.

Чтобы этого не случилось, перед началом выбора дилера, трейдер должен изучить все рейтинги по работе дилерских центров, найти в интернете на форумах отзывы тех трейдеров, кто поторговал с предполагаемым дилером в реальном счете. Затем, изучить у предполагаемого дилера все документы по условиям торговли(лицензий, именно на торговлю на рынке Форекс, в России, к сожалению, пока нет), найти страну

регистрации дилерского центра (если это оффшор, то лучше от такого дилера отказаться), количество работающих с ним в настоящий момент трейдеров и дату открытия этого центра (т.е. стараться не попасть на фирму –однодневку, которая может вообще скрыться с вашим депозитом).

Самому лично, открыв демо-счет, а затем минимально разрешенный реальный счет , убедиться в отсутствии: различных «проскальзываний», «технических сбоев», нерыночных котировок и т.д. (всего , что заготавливают «кухни» для трейдеров). Поизучать котировки, которые выдает дилерский центр, в сравнении с котировками других дилеров. Такой подход к началу торговли предполагает определенный образовательный уровень трейдера.

Если дилер предлагает услугу «мини форекс» (не в целях обучения) и имеет маленькое количество клиентов, то лучше тоже отказаться от такого посредничества. Рынок Форекс устроен так, что с маленькими суммами торговать и выгодно купить на нем валюту - невозможно.

Такой дилер будет вынужден организовывать «кухню», т.к . на настоящий рынок Форекс он выйти не сможет. Еще немаловажное условие при выборе посредника на Форексе – это наличие постоянной связи в режиме «онлайн» с администрацией выбираемой вами компании или, хотя бы, наличие реально работающего форума на сайте (с большим количеством участников).

Пример хорошей связи и отличного форума посмотрите на сайте быстро развивающейся британско - российской компании «Admiral Markets». Я с ней не работал , но «онлайн» связывался, все вопросы решались моментально. По отзывам трейдеров на форумах - эта компания «проскальзываний» при закрытии сделок не допускает.

В торговле на Форексе всегда присутствует большая степень риска , можно и проиграть, затем, поменяв тактику, выиграть. А можно, неправильно выбрав посредника , всегда терпеть поражение, не догадываясь о причинах, этот вариант, по-моему, самый обидный.

Желаю всем правильного выбора и удачной торговли. Юрий Чашин. <http://chash24.ru>

