

Автор: Фарьевич Артём

Блог Находчивого Продавца

В торговом бизнесе очень часто приходится принимать решения от которых зависит исход всей сделки.

Торговля это бизнес где способность принимать быстрые решения стоит на первом месте. И вы никогда не преуспеете в этом ремесле, пока не научитесь вовремя принимать решения и брать на себя ответственность за последствия.

Очень много торговых агентов пытаются всячески избегать таких ситуаций и когда это нужно и когда не нужно. Бояться брать на себя обязательства за выполняемую работу.

Одна из основных особенностей работы продавца – это принятие решений за клиента. Предварительно выяснив, в чем он нуждается, и зачем обратился.

Страх перед ответственностью и неспособность принимать решения в нужную минуту – делает торгового агента абсолютно бесполезным для клиента.

За что собственно ему тогда должны платить?

Вы бы платили человеку, который не справляется со своими обязанностями?

Свежий пример. Несколько дней назад у меня самого возникла ситуация, когда от моего решения зависело, потеряет ли мой клиент значительную сумму денег или нам удастся помочь ему приобрести, то зачем он к нам обратился.

Мне удалось его убедить, что это обоснованный риск и игра стоит свеч и этой суммы денег. Дело в том, что я предварительно выяснил, что нужно моему клиенту. И принимая решение, отдавал себе отчет – если не рискнем сейчас, то другой такой возможности не будет. И такого объекта мы больше не найдем.

Сейчас я делаю все, чтоб эта сделка состоялась. И думаю у нас все получится.

В данном случае риск потерять деньги очень стимулирует и заряжает большим энтузиазмом и энергией! J

Конечно, если есть возможность избежать рискованных ситуаций и достичь цели другим путем, то лучше так и сделать. А идти на риск только в том случае если результат стоит того.

В критических ситуациях бояться провала нет смысла – это бизнес и все мы не застрахованы. Не может всегда быть так как мы того хотим.

Если вы приняли решение добиться чего-то в жизни, а не влачить свое существование, необходимо научиться принимать решения и независимо от последствий нести ответственность за них. Юлить все время все равно не получится.

Как же избавиться от страха принимать решения?

Я много раз спрашивал себя, как я могу избавиться от страха. Страх, который мешает мне трезво оценивать ситуацию и принимать решения.

Я нашел информацию по этой теме, изучил некоторые материалы. Так как понимал, что страх хоть это и защитная функция организма, не даст мне в будущем продохнуть.

Я нашел несколько хороших идей, но в основном это была «вода» и бесполезная информация.

Единственный совет, который мне реально помог. Сделать несколько раз то, чего ты так боишься. Неважно чего это будет тебе стоить. Ведь на карту поставлено твоё будущее?

Так я и поступил. Честно признаюсь, страх есть до сих пор, только теперь он уже не сковывает меня по рукам и ногам, и я могу трезво оценить ситуацию и принять решение. Да и потерял в результате таких опытов не много, так несколько проколов было.

Это самый короткий и, на мой взгляд, самый эффективный путь обуздать страх.

И это касается не только данной ситуации.

Запомните: если вы приняли такое решение, значит, так было нужно в сложившейся ситуации. Нечего жалеть. Идите вперед.

Уверенный в себе и своих силах, в любом случае добивается своего, а неуверенный теряет по жизни.

Блог Находчивого Продавца