

Лишь третья попытка за неделю оправдала притязания одной из крупнейших нефтегазовых компаний на право частичного владения австралийским каменноугольным газом, внезапно обретшим огромную популярность.

Компания «Шелл» (Royal Dutch Shell) согласна выложить 776 млн долларов (395 млн евро) за каменноугольный газ, а точнее, 30% его объема, принадлежащего австралийской энергетической компании «Эрроу Энерджи».

Сделка открывает для «Шелл» доступ к каменноугольному бассейну площадью в 90 тыс кв.км и предполагает строительство сооружений для получения сжиженного газа (LNG) с тем, чтобы охлажденный до жидкого состояния газ экспортировать в Азию и продавать по выгодным ценам.

Являясь крупнейшим в мире оператором LNG, «Шелл» также приобретает десятую долю в международном бизнесе компании «Эрроу Энерджи». Поскольку в бизнес вовлечены еще Китай, Индия, Индонезия и Вьетнам, «Шелл» сможет осуществлять покупку газа, добытого в каменноугольных бассейнах этих стран.

Рейтинг сделок в погоне за австралийским каменноугольным газом приобретает статус «золотой лихорадки». На прошлой неделе компания «Би Джи Групп» провалила попытку приобрести одного из крупнейших игроков в данном секторе рынка - компанию «Ориджин Энерджи». Последняя категорически отвергла предложение в 6,6 млрд долларов, мотивируя тем, что владение землей с месторождениями газа представляет ценность, несравнимую с предложением «Би Джи Групп». Косвенной причиной отказа стала также сделка в 2,5 млрд. долларов, заключенная накануне Малазийской национальной нефтяной компанией «Петронас» с компанией «Сантос» - конкурентом «Ориджин Энерджи», с целью строительства сооружений для получения сжиженного газа и экспорта его в Азию.

Для «Шелл» сделка с «Эрроу Энерджи» - это своеобразный прорыв, а точнее – часть деятельности по освоению принципиально новых источников сырья, одним из которых стал Канадский битуминозный песчаник.

Йерун ван дер Веер, исполнительный директор компании «Шелл», до настоящего времени бурно поддерживал идею о том, что «легкая нефть» уже в большинстве своем обнаружена и необходимо искать дополнительные виды ресурсов.

Однако каменноугольный газ не является таковым. Компании эксплуатируют его, по меньшей мере, 15 лет в Америке, где традиционно высокие цены на газ способствовали развитию этого высокоэффективного бизнеса.

«Марш - бросок» на Австралию отчасти вызван рекордным падением цены на нефть и газ. По словам Родри Томаса, аналитика компании «Вуд Маккензи», качественно новый ценовой рубеж позволил компаниям активнее осваивать привлекательные территории и применять новейшие технологии.

Сыграло свою роль и географическое положение Австралии. Страна находится буквально на пороге у крупнейших азиатских клиентов, готовых платить рекордные цены за поставки сжиженного газа. Привлекает инвесторов и огромный потенциал развития. «Эрроу Энерджи», например, освоила только 2 % своей территории площадью в 90 тыс. кв. км.

Немаловажно отметить, что в стоимость сделки с участием «Шелл» входят 210 млн. долларов на условиях строительства LNG- завода и соответствующих сооружений общей мощностью не менее 1 млн. тонн производства сжиженного газа. В случае успешной реализации проекта, в Австралии появится уникальный завод, конвертирующий каменноугольный газ в сжиженный. Безусловно, такое событие будет иметь мировое значение.

Перевод с английского, «The Independent»