

В рамках сегодняшней статьи мы с Вами будем говорить о создании собственного MLM – блога, т.к. правильное его применение может стать по-настоящему мощным и эффективным инструментом для работы on-line. Но мне хотелось бы затронуть эту тему еще и потому, что на западе блоггерство уже стало хорошей традицией в MLM - индустрии. Каждый мало-мальски амбициозный сетевик, который начинает развивать свой MLM – бизнес через Интернет, практически в обязательном порядке обзаводится своим собственным MLM – блогом. (Постоянство в ведении его - это уже другой вопрос...)

Однако в странах СНГ ситуация обстоит немного иначе, т.к. у нас блог – культура только – только начинает формироваться. Поэтому только единицы отечественных сетевиков начинают вести свой MLM - блог. И дабы внести свою лепту в запуск полноценного блог - движения отечественной MLM-индустрии, я решил написать эту статью.

Итак, приступим:

Что такое – MLM - блог?

Вообще блоги служат on-line дневником своему владельцу. В них Вы можете написать о жизни, о том, что Вам нравится или не нравится, о том, что Вы любите, и.т.д. Как видите – тема может быть абсолютно любой. MLM - блог – это обыкновенный блог, темой которого является MLM или же что-нибудь с ним косвенно связанное.

В MLM – блоге Вы можете описывать любые аспекты Вашего сотрудничества с MLM – компанией, а так же свои соображения или опыт по развитию Вашего MLM – бизнеса.

Еще одним способом эффективного применения MLM – блога является информирование с его помощью своих партнеров / клиентов о тех или иных новшествах и мероприятиях проводимых Вашей MLM – компанией. Что позволяет быстро и оперативно донести информацию в “массы”. Как правило, хорошие блоги обновляются с определенной периодичностью, что делает их достаточно популярными местами скопления для людей.

Почему стоит создать и вести свой собственный MLM - блог?

Вот несколько причин, которые бы могли послужить основой для создания и ведения своего собственного MLM - бога:

MLM – блог – это увеличение количества партнеров.

MLM – блог – это увеличение объемов как личных, так и групповых продаж.

MLM – блог – это быстрый и точный способ передачи информации

MLM – блог – это простой и верный способ обучения партнеров

Так как, блоги не требуют особых “технических” работ, то и знания html на серьезном

уровне они не требуют тоже. Любой среднестатистический человек без особых усилий и знаний может установить себе блог в течение 10 минут.

Но и это не все. Блоги отлично индексируются поисковиками, поэтому при правильном их ведении Вы можете получать несколько сотен целевых посетителей с поисковых машин ежедневно! И это без какой - либо сео - оптимизации!

Больше же всего меня радует то, что MLM - блог – это мощный инструмент, использование которого, может быстро сформировать дополнительное доверие к Вам и не только со стороны случайных посетителей, но и со стороны Ваших партнеров / покупателей!

Где я могу обзавестись движком для моего MLM - блога?

Движки (программное обеспечение) для блога часто распространяется бесплатно, но есть и платные версии. Хотя, как правило, они мало чем отличаются от бесплатных. Наиболее качественный из бесплатных движков для блога является Word Press, ознакомиться с инструкцией по установке и скачать его Вы сможете посетив официальный сайт этого движка: <http://mywordpress.ru/>

Если же Вы хотите вообще избавить себя от проблем с покупкой отдельного домена и установкой блога на хостинг, тогда отличным решением для Вас может стать сообщество блоггеров, присоединившись к которому, Вы получите уже установленный и готовый к работе блог. Вам же, останется только брать и вести его. Вот несколько ссылок на подобные сообщества:

<http://my-blog.name/>

<http://blogger.com/>

<http://blogs.mail.ru/>

Так что как видите и с этим проблем у Вас возникнуть не должно.

А о чем мне писать то?

Этот вопрос озадачивает многих блоггеров и именно он является причиной столь непродолжительной жизни блогов. Порой, автор просто начинает “грузиться”, думая, что исчерпал все темы и попросту не зная, о чем писать дальше, забрасывает свой блог.

В свою очередь далее я постараюсь подкинуть несколько тем для заметок в вашем MLM –блоге.

1. Делитесь Вашими событиями из жизни с читателями блога. Вы тем самым, покажете, что Вы такой же человек, как и они. Это в свою очередь может быть хорошим стимулом для людей подключиться именно к Вам, т.к. в MLM люди не подключаются к “богам”, люди подключаются и идут за людьми, такими же не совершенными, как и они сами.

2. У Вас есть результат? Ваша MLM – компания организовала мероприятие и Вы на нем присутствовали? - Обязательно напишите об этом, т.к. это может послужить хорошей мотивацией к действию для Ваших партнеров.

3. Хотите увеличить продажи продукта, продвигаемого Вами в рамках Вашей MLM – компании? - Просто напишите свои впечатления от личного применения этого продукта в своем MLM - блоге.

Результат долго не заставит себя ждать.

4. Вы ищите партнеров в Интернет? – Расскажите о Вашей MLM – возможности читателями Вашего блога.

5. Размещайте на своем MLM – блоге заметки обучающего характера и готовьте / обучайте Вашу нижнюю линию с его помощью.

6. В Вашей структуре есть партнеры, которые делают наибольшие успехи? - Отметьте их заслуги при помощи заметки в своем MLM – блоге.

7. У Вас есть какой либо опыт / наработки, которыми Вы бы хотели поделиться с другими? - Поделитесь ими при помощи Вашего MLM –блога.

8. Обязательно напишите заметку о себе и почему Вы начали работать именно с выбранной Вами MLM - компанией!

9. Нынешняя MLM – компания является для Вас не первой? – Напишите пару строчек о Вашей предыдущей компании и причинах, по которой Вы её оставили в своем MLM – блоге!

Как, собственные идеи уже стали лезть в голову? Ну и отлично. Если Вы присядете на пару минут и подумаете на эту тему, то сейчас Вам придет в голову еще с десятков идей! Так что берите и записывайте их прямо сейчас!

Ну и напоследок пара подсказок и стратегий по ведению MLM - блога.

1. При Выборе движка блога, обязательно обратите свое внимание на то, чтобы в него была встроена технология RSS. Если подобная технология в движке блога отсутствует, то рекомендую отказаться от него, т.к. раскруткой подобного блога заниматься будет сложнее.

2. После того, как Вы обзавелись собственным блогом и опубликовали первую заметку, обязательно сходите до поисковых машин и зарегистрируйте в них свой блог. (Пишу об этом, т.к. многие про это забывают.)

3. Фокусируйте свой MLM - блог на какой – либо одной тематике. Т.е. если Вы пишете о сотрудничестве с какой-то конкретной MLM – компанией, то не стоит наполнять свой

блог заметками о других MLM – компаниях – конкурентах. Таким образом Вы сможете улучшить качество посетителей приходящих на Ваш сайт с поисковиков, т.к. эти посетители на самом деле будут целевыми. Плюс, Вы, благодаря подобной “заточке”(фокусировке) получите больший респект от поисковых машин.

4. И наконец хоть и последнее, но на мой взгляд самое Важное – обновляйте свой MLM – блог с определенной периодичностью. Посетители не любят “стоячих” блогов, поэтому не нервничайте их лишней раз... :)

Если Вам понравилась эта статья, то рекомендую посетить сайт, где Вы найдете много полезной информации о создании и ведении своего mlm бизнеса.

Вы можете получать несколько сотен целевых посетителей с поисковых машин ежедневно! И это без

какой - либо seo - оптимизации!

Больше же всего меня радует то, что MLM - блог – это мощный инструмент, использование

которого, может быстро сформировать дополнительное доверие к Вам и не только со стороны

случайных посетителей, но и со стороны Ваших партнеров / покупателей!

Где я могу обзавестись движком для моего MLM - блога?

Движки (программное обеспечение) для блога часто распространяется бесплатно, но есть и платные

версии. Хотя, как правило, они мало чем отличаются от бесплатных. Наиболее качественный из

бесплатных движков для блога является Word Press, ознакомиться с инструкцией по установке и

скачать его Вы сможете посетив официальный сайт этого движка: <http://mywordpress.ru/>

Если же Вы хотите вообще избавить себя от проблем с покупкой отдельного домена и установкой

блога на хостинг, тогда отличным решением для Вас может стать сообщество блоггеров,

присоединившись к которому, Вы получите уже установленный и готовый к работе блог. Вам же,

останется только брать и вести его. Вот несколько ссылок на подобные сообщества:

<http://my-blog.name/>

<http://blogger.com/>

<http://blogs.mail.ru/>

Так что как видите и с этим проблем у Вас возникнуть не должно.

А о чем мне писать то?

Этот вопрос озадачивает многих блоггеров и именно он является причиной столь непродолжительной

жизни блогов. Порой, автор просто начинает “грузиться”, думая, что исчерпал все темы и

попросту не зная, о чем писать дальше, забрасывает свой блог.

В свою очередь далее я постараюсь подкинуть несколько тем для заметок в вашем MLM –блоге.

1. Делитесь Вашими событиями из жизни с читателями блога. Вы тем самым, покажете, что Вы такой

же человек, как и они. Это в свою очередь может быть хорошим стимулом для людей подключиться

именно к Вам, т.к. в MLM люди не подключаются к “богам”, люди подключаются и идут за людьми,

такими же не совершенными, как и они сами.

2. У Вас есть результат? Ваша MLM – компания организовала мероприятие и Вы на нем

присутствовали? - Обязательно напишите об этом, т.к. это может послужить хорошей мотивацией к

действию для Ваших партнеров.

3. Хотите увеличить продажи продукта, продвигаемого Вами в рамках Вашей MLM – компании? -

Просто напишите свои впечатления от личного применения этого продукта в своем MLM - блоге.

Результат долго не заставит себя ждать.

4. Вы ищите партнеров в Интернет? – Расскажите о Вашей MLM – возможности читателями Вашего

блога.

5. Размещайте на своем MLM – блоге заметки обучающего характера и готовьте / обучайте Вашу

нижнюю линию с его помощью.

6. В Вашей структуре есть партнеры, которые делают наибольшие успехи? - Отметьте их заслуги

при помощи заметки в своем MLM – блоге.

7. У Вас есть какой либо опыт / наработки, которыми Вы бы хотели поделиться с другими? -

Поделитесь ими при помощи Вашего MLM –блога.

8. Обязательно напишите заметку о себе и почему Вы начали работать именно с выбранной Вами MLM

- компанией!

9. Нынешняя MLM – компания является для Вас не первой? – Напишите пару строчек о Вашей

предыдущей компании и причинах, по которой Вы её оставили в своем MLM – блоге!

Как, собственные идеи уже стали лезть в голову? Ну и отлично. Если Вы присядете на пару минут

и подумаете на эту тему, то сейчас Вам придет в голову еще с десятков идей! Так что берите и

записывайте их прямо сейчас!

Ну и напоследок пара подсказок и стратегий по ведению MLM - блога.

1. При Выборе движка блога, обязательно обратите свое внимание на то, чтобы в него была

встроена технология RSS. Если подобная технология в движке блога отсутствует, то рекомендую

отказаться от него, т.к. раскруткой подобного блога заниматься будет сложнее.

2. После того, как Вы обзавелись собственным блогом и опубликовали первую заметку, обязательно

сходите до поисковых машин и зарегистрируйте в них свой блог. (Пишу об этом, т.к. многие про

это забывают.)

3. Фокусируйте свой MLM - блог на какой – либо одной тематике. Т.е. если Вы пишете о сотрудничестве с какой-то конкретной MLM – компанией, то не стоит наполнять свой блог

заметками о других MLM – компаниях – конкурентах. Таким образом Вы сможете улучшить качество

посетителей приходящих на Ваш сайт с поисковиков, т.к. эти посетители на самом деле буду

целевыми. Плюс, Вы, благодаря подобной “заточке”(фокусировке) получите большой респект от

поисковых машин.

4. И наконец хоть и последнее, но на мой взгляд самое Важное – обновляйте свой MLM – блог с

определенной периодичностью. Посетители не любят “стоячих” богов, поэтому не нервируйте их

лишний раз... :)

Если Вам понравилась эта статья,то рекомендую посетить сайт,где Вы найдете много полезной информации о создании и

ведении своего млм бизнеса.