

Представлены правила формирования и наращивания первоначального капитала (собственных оборотных средств) для создания и развития собственного бизнеса с помощью интернет. Данные правила сформированы на основе собственного опыта организации интернет-торговли и интернет-трейдинга.

Правило 1.

Если Вы решили создать первый собственный бизнес, не покидайте работу, которая у Вас есть сейчас. Занимайтесь своим первым бизнесом в свободное от основной работы время (принцип параллельности бизнеса)! Если первая попытка окажется неудачной, Вы не останетесь без куска хлеба.

Правило 2.

Если Ваш первый собственный бизнес требует вложения денежных средств (первоначального капитала), выделяйте только такую сумму, которую Вы можете себе позволить в настоящий момент без ущерба для необходимого ежедневного материального обеспечения собственных нужд. Никогда не вкладывайте в свой первый собственный бизнес свои последние деньги, тем более никогда их не занимайте (принцип рациональности бизнеса)! Откладывайте эти деньги из имеющихся на этот момент доходов, пусть это займёт некоторое время.

Правило 3.

Если Ваш собственный бизнес связан с торговыми операциями, используйте "принцип трёх кошельков": кошелёк N 1 "Оборотные средства"; кошелёк N 2 "Фонд развития бизнеса"; кошелёк N 3 "Фонд личного потребления". Никогда не кладите вырученные от продаж средства в следующий кошелёк до тех пор, пока не заполнен предыдущий(принцип последовательности бизнеса)!

После оплаты очередной партии товара сначала полностью восстановите свои оборотные средства - кошелек N 1, затем увеличьте их за счёт фонда развития бизнеса (как правило не менее, чем на 20%-30%) - кошелек N 2, и только после этого тратьте деньги в своё удовольствие - кошелек N 3, но только до наступления момента, когда необходимо оплатить следующую партию товара. Далее - по кругу.

Правило 4.

Если Вы имеете собственный бизнес, не допускайте перерывов в его работе. Любой бизнес должен осуществляться непрерывно и бесперебойно (принцип непрерывности бизнеса)! Если Вы остановите свой бизнес хотя бы на короткое время, Вы его погубите.

Правило 5.

Если Ваш первый собственный бизнес достиг в своём развитии достаточного уровня рентабельности (величины доходности), начните создавать бизнес следующий. По мере роста своего основного и оборотного капитала распределяйте его по нескольким направлениям (принцип диверсификации бизнеса)! Не храните все яйца в одной корзине, при её падении яйца разобьются все..

Правило 6.

Если Вы решили вложить в развитие какого-либо бизнеса средства "со стороны", величина таких средств не должна превышать величины Фонда развития этого бизнеса (кошелька N 2) за некоторый отчётный период. Никогда не вкладывайте дополнительные средства в бизнес с нулевой рентабельностью, тем более с рентабельностью отрицательной (принцип справедливости бизнеса)! Попытка "реанимировать" убыточный бизнес дополнительным "вливанием" его не спасёт и неизбежно приведёт только к финансовым потерям.

Источник: <http://www.man-profy.ucoz.ru>

